



24 septembre 2020

Page: 1/10

Original: anglais

## NOTE D'INFORMATION

Les micro, petites et moyennes entreprises (MPME) constituent l'épine dorsale de nombreuses économies, représentant 95% de l'ensemble des entreprises dans le monde et assurant 60% des emplois. De nombreuses MPME dépendent du commerce international pour leurs activités, soit parce qu'elles exportent leurs produits par les circuits directs ou indirects soit parce qu'elles importent des intrants pour fabriquer les produits vendus sur le marché intérieur. Dans la mesure où elles emploient beaucoup de femmes et de jeunes, elles sont un moteur essentiel de l'innovation.

Les MPME sont particulièrement exposées à l'impact économique de la pandémie de COVID-19 en raison de ressources financières et d'une capacité d'emprunt limitées, et à cause de leur présence disproportionnée dans les secteurs économiques touchés par les mesures de distanciation sociale et la perturbation des transports. Elles sont aussi particulièrement exposées aux restrictions commerciales visant les produits agricoles.

Les perturbations des chaînes d'approvisionnement peuvent menacer l'existence des MPME importatrices et exportatrices fortement intégrées dans les chaînes de valeur mondiales (CVM), soit en raison de pénuries touchant les intrants dont elles ont besoin soit à cause de chocs de la demande.

Les difficultés liées à la pandémie renforcent les obstacles commerciaux existants et bien connus rencontrés par les MPME et compromettent par conséquent les progrès vers un commerce plus inclusif.

Les gouvernements ont essentiellement introduit des mesures urgentes de relance et d'encadrement pour les MPME, comme un soutien en matière de liquidités pour régler les problèmes de trésorerie, dans le but de préserver l'emploi et d'assurer la continuité







couramment invoquées pour expliquer la faible participation des MPME au commerce international sont le manque de compétences pertinentes, la mauvaise connaissance des marchés internationaux,











