

ESTIMACIONES DE LAS TENDENCIAS COMERCIALES AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE

EDICIÓN 2019

Actualización 1T

Coordinado por
Paolo Giordano

Sector de Integración y Comercio
Vicepresidencia de Sectores y Conocimiento
Banco Interamericano de Desarrollo

The first part of the document discusses the importance of maintaining accurate records of all transactions. It emphasizes that every sale, purchase, and expense must be properly documented to ensure the integrity of the financial statements. This includes keeping receipts, invoices, and bank statements in a secure and organized manner.

Next, the document outlines the process of reconciling the books. This involves comparing the company's internal records with the bank statements to identify any discrepancies. If there are differences, the accountant must investigate the cause, such as a missed deposit or an incorrect recording of a transaction.

The following section covers the preparation of the financial statements. This includes the balance sheet, income statement, and cash flow statement. Each statement provides a different perspective on the company's financial performance and position. The balance sheet shows the company's assets, liabilities, and equity at a specific point in time. The income statement shows the company's revenues, expenses, and net income over a period. The cash flow statement shows the company's cash inflows and outflows over a period.

Finally, the document discusses the importance of reviewing the financial statements with management. This allows the company's leadership to understand the company's financial health and make informed decisions about future operations. It also provides an opportunity to discuss any areas of concern and develop strategies to address them.

En 2018, según los datos revisados, las exportaciones aumentaron 8,9% en el promedio del año.² Los precios continuaron siendo el principal determinante del desempeño comercial, en un contexto de bajo crecimiento de los volúmenes exportados. La evolución de las ventas externas de ALC en 2018 fue relativamente similar a la del comercio mundial, que aumentó 9,5% interanual. En ambos casos se observó cierta desaceleración a lo largo de todo el año, que se acentuó en los últimos meses en un escenario de creciente actividad comercial entre Estados Unidos (EE. UU.) y China.

El contexto se ha deteriorado en los primeros meses de 2019 y, como consecuencia, el enfriamiento de las exportaciones se agudizó en toda la región. En particular, Sudamérica y Centroamérica registraron tasas interanuales negativas. México sufrió una fuerte desaceleración, mientras que la del Caribe fue más leve. La recuperación en los últimos meses de los precios de ciertos productos básicos exportados por la región no ha sido suficiente para compensar la pérdida acumulada a lo largo de 2018 y, por lo tanto, aún se encuentran en niveles inferiores a los del mismo periodo del año pasado. Los bajos precios, acompañados por un estancamiento en los volúmenes exportados, explican la contracción del valor de las ventas externas de la región.

² Las estimaciones publicadas en diciembre de 2018, que indicaban un incremento anual de las exportaciones de 9,9%, se realizaron con

Por otra parte, el crecimiento del valor de las importaciones de ALC en 2018 fue de 10,8%, y en el primer trimestre de 2019 se estima que se estancaron.

El cambio de tendencia en las exportaciones de ALC se da en un contexto de marcado aumento de los riesgos para el comercio global. El Indicador de las Perspectivas del Comercio Mundial de la OMC se encuentra en su nivel más bajo desde 2010 y el pronóstico para 2019 contempla un riesgo de empeoramiento considerable. El Índice Global de Gerentes de Compras (PMI por sus siglas en inglés) señala que las órdenes de compras internacionales han registrado el deterioro más rápido

Precios

Los precios de los principales productos básicos exportados por ALC registraron una elevada volatilidad en los últimos meses (Gráfico 2). Las cotizaciones de los productos de las industrias extractivas tuvieron senderos divergentes debido a dinámicas específicas detalladas a continuación. En contraste, en los mercados agrícolas se observaron presiones bajistas generalizadas.

Tras acumular casi dos años de caída continua, el precio de azúcar ha mostrado cierta estabilización durante los primeros meses de 2019 y se ubica en un nivel 2,6% por debajo al de inicios de 2018. El fin de la tendencia negativa responde a recortes en la oferta debido, por un lado, al fortalecimiento del precio del petróleo que ha motivado a los molinos brasileños a destinar una mayor parte de la cosecha a la producción de etanol en lugar de azúcar; y por otro, a la sequía que afectó a India, segundo productor mundial, detrás de Brasil.

El exceso de oferta en el mercado de café explica la caída en el precio de 18,3% interanual en enero-mayo. El sustancial incremento de la cosecha en Brasil, principal productor global, estuvo reforzado por la depreciación del real, que incentivó a los productores locales a liquidar mayores inventarios.

La cotización de la soja acumula una caída de 12,8% interanual en los primeros cinco meses de 2019. El mercado de la oleaginosa se ha visto afectado por dos factores. Por un lado, las disputas comerciales entre China y EE. UU., principal demandante y oferente de la oleaginosa, respectivamente, y por otro, la gripe porcina africana que afecta principalmente a China y que ha reducido significativamente el inventario de estos animales, cuya alimentación está basada en la soja.

Volúmenes

Se estima que los volúmenes exportados en el primer trimestre de 2019 se encuentran en niveles levemente inferiores al mismo periodo del año previo (-0,2%), según datos disponibles para diez países de América Latina (AL)¹⁰. El estancamiento en términos interanuales indica un empeoramiento respecto a la dinámica de aumento moderado de 2018 (1,3%), y se encuentra en línea con el debilitamiento de los flujos reales globales.

En todos los países de la región analizados se observó un frágil desempeño de las cantidades exportadas durante los primeros meses de 2019. Las contracciones más profundas se registraron en Venezuela (-20%) y Paraguay (-10%), consecuencia de las menores exportaciones de petróleo y energía eléctrica, respectivamente.

En Brasil, Chile y México las exportaciones reales se desaceleraron marcadamente respecto al año previo, creciendo 1%, 2% y 4%, respectivamente. Los envíos brasileños de manufacturas, en especial automóviles, se vieron afectados por la menor demanda argentina, mientras que, en el rubro de productos primarios, el impacto provino del redireccionamiento de la caña de azúcar para producir etanol para el mercado interno. En Chile el enfriamiento se dio en el sector no minero, mientras que en México fue generalizado, aunque con una notable pérdida de vigor en el sector manufacturero.

En el resto de los países se profundizó la tendencia negativa o de virtual estancamiento ya instalada el año anterior en los volúmenes exportados. En Argentina

CHL	MEX	PRY	ARG	BRA	COL	PER
SLV	AL		URY	VEN	AL	

debido a que los mayores volúmenes de petróleo no se vieron totalmente compensados por las caídas en las cantidades exportadas de hulla, coque y briquetas. Las exportaciones reales de El Salvador se contrajeron 1% tanto en productos agrícolas como en manufacturas, y las de Perú 4% por la menor producción minera a raíz de la paralización temporal de algunas minas y el agotamiento de las reservas en otras.

Mercados

El deterioro del contexto comercial entre la segunda mitad de 2018 y principios de 2019 se re ejó en la demanda de los principales socios de ALC, aunque con diferentes grados de intensidad (Gráfico 4). Las importaciones de China desde la región crecieron a un ritmo notable en el primer trimestre de 2019 y continuaron siendo las más dinámicas, aunque con una clara tendencia a la desaceleración. EE. UU., principal destino de las exportaciones regionales, mostró un virtual estancamiento de sus compras a la región, mientras que las de la Unión Europea y de la propia región presentaron una marcada contracción.

En 2018 las importaciones de China desde ALC crecieron 25,0%, aunque mostraron un patrón muy volátil a lo largo del año, que se extendió en los primeros meses de 2019. En el acumulado enero-marzo, la tasa interanual de las compras del gigante asiático a la región fue de 18,9%, con una clara tendencia hacia la desaceleración. Es notable el comportamiento diferenciado de las importaciones desde ALC en comparación con las del resto del mundo, en parte relacionado con la reorientación de la demanda hacia la región como consecuencia del conflicto comercial con EE.UU., particularmente por el desvío de importaciones de soja previamente comprados a ese país. Tanto en el promedio de 2018 como en el primer trimestre de 2019, los envíos desde ALC a China crecieron a un mayor ritmo que las importaciones totales.



Las exportaciones de Brasil cayeron 4,1% en el primer trimestre de 2019, tras crecer 10,2% en 2018. Este desempeño estuvo marcado por una fuerte caída de las exportaciones a Sudamérica (-28,4%), especialmente Argentina (-46,7%), no compensada por el crecimiento de las ventas a China (11,7%) y al resto de Asia (15,9%) y EE. UU. (3,1%). Los materiales de transporte, especialmente automóviles, el azúcar refinado y en bruto y los productos de las industrias químicas contribuyeron en gran medida a la caída de las exportaciones.

Las exportaciones de Chile disminuyeron 5,1% en el primer trimestre de 2019, revirtiendo el desempeño positivo de 2018 (9,6%). La caída de las exportaciones a EE. UU. (-17,7%), China (-4,5%) y la Unión Europea (-9,5%) marcó esta tendencia. Este desempeño fue reflejo de la fuerte contracción de las exportaciones mineras y la menor incidencia de la expansión de las ventas de productos agropecuarios, silvícolas y pesqueros.

Principalmente por la caída de los precios, Uruguay experimentó en el primer trimestre de 2019 una caída en las exportaciones de 5,9%, profundizando la contracción de 2018 (-5,0%). Las menores ventas a la Unión Europea (-10,0%), a China (-3,3%) y a la región (-2,0%) no se compensaron con el incremento de las destinadas a la subregión - en particular Brasil (9,9%) - a Asia (excl. China) (17,3%) y a EE. UU. (5,8%). Los productos cárnicos y despojos comestibles, la madera y sus manufacturas, el arroz y otros animales vivos y los productos de origen animal fueron los que explicaron la mayor parte de la caída de las exportaciones.

En el primer trimestre de 2019 las exportaciones de Bolivia disminuyeron 7,2%, revirtiendo el desempeño promedio de 2018 cuando habían crecido 9,5%. La caída de las ventas a la Unión Europea (-21,4%), a Asia (excl. China) (-4,2%) y a Sudamérica (-4,2%) contribuyeron al pobre desempeño. Las menores ventas de zinc y de gas natural determinaron, en mayor medida, este resultado.

Tras registrar un crecimiento de 8,0% en 2018, las exportaciones de Perú cayeron 7,9% interanual en el acumulado del primer trimestre de 2019. Las exportaciones a China crecieron 12,5%, pero no fueron suficientes para mantener la expansión total. Se registró una retracción en los envíos a todos los demás principales destinos: Asia (excl. China) (-31,4%), EE. UU. (-28,9%), Unión Europea (-29,4%) y Sudamérica (-6,0%). La caída de las ventas totales se debió principalmente a la menor actividad minera, principalmente de cobre, zinc y oro, por problemas de oferta transitorios en algunas minas cupríferas y el agotamiento de algunos yacimientos auríferos.

En el primer trimestre de 2019 Paraguay experimentó una caída de las exportaciones de 10,3%, tras lograr un crecimiento de 4,2% durante 2018. Las ventas se contrajeron particularmente a la Unión Europea (-46,9%) y Sudamérica (-3,8%), especialmente Brasil (9,0%). Los productos con mayor incidencia negativa fueron los granos, aceite y harina de soja, la energía eléctrica, las carnes y el cuero.

Se estima que las exportaciones de Venezuela disminuyeron 26,2% en los primeros tres meses de 2019, profundizando la reducción de 2018 (1,5%) en el contexto de una contracción de los volúmenes exportados del 20%. Además de la continua caída en la producción petrolera que se registró en los

Mesoamérica

Mesoamérica registró un aumento estimado en las exportaciones de 2,1% interanual en el primer

Asimismo, la posibilidad de revertir la retracción de los flujos comerciales intrarregionales depende del mantenimiento del sendero de expansión económica, en un ambiente caracterizado por revisiones a la baja de las proyecciones de crecimiento, condiciones financieras externas restrictivas y ciclos electorales en algunos países de la región.

Finalmente, los riesgos para las perspectivas comerciales de la región dependen críticamente de la evolución del comercio mundial. Los indicadores de tendencia apuntan no solo a una fase de desaceleración de los flujos, sino también a una erosión de las expectativas de los agentes del comercio internacional. Un desenlace exitoso de la escalada de las tensiones entre Estados Unidos y China impulsaría una mejoría del cuadro comercial internacional. En contraste, la permanencia de fricciones comerciales generalizadas podría redundar en un aumento de la incertidumbre con impacto negativo en las inversiones y a ulteriores presiones bajistas en los precios de las materias primas y en los flujos comerciales.

ESTIMACIONES DE LAS TENDENCIAS COMERCIALES

AMÉRICA LATINA

Y EL CARIBE

Versión publicada en Enero 2019

EDICIÓN 2019

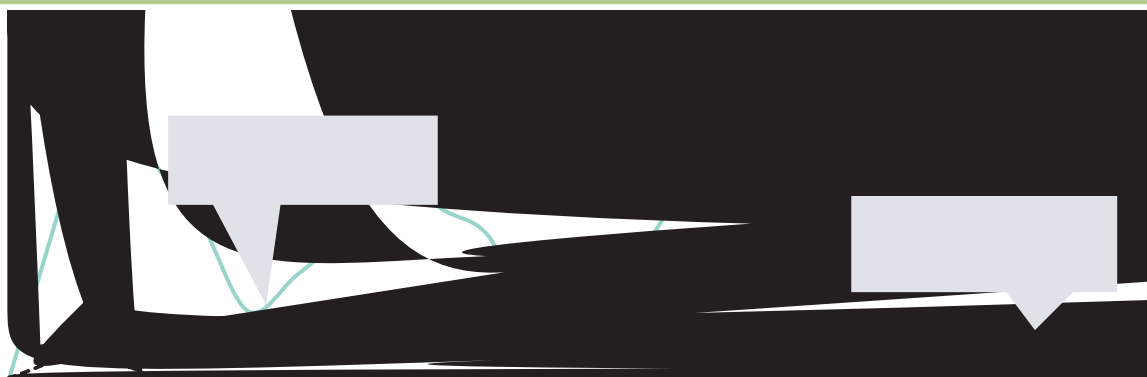
Coordinado por

Sector de Integración y Comercio

dinamismo de las exportaciones mexicanas y caribeñas. El deterioro del desempeño exportador obedeció esencialmente a la moderación, y en algunos casos reversión, de la mejora en los precios de los productos básicos. Además, el ritmo de crecimiento de los volúmenes exportados por ALC se desaceleró.

Por otra parte, el crecimiento estimado del valor de las importaciones de la región en 2018 es de 12,3%, superior al registro de 8,4% de 2017. A lo largo del año el ritmo de expansión se ha acelerado superando el dinamismo en las exportaciones.

GRÁFICO 1 • VALOR DE LAS EXPORTACIONES DE AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE Y DEL COMERCIO MUNDIAL
(Tasa de variación interanual, promedio móvil trimestral, porcentaje, 2017-2018)



Fuente: BID Sector de Integración y Comercio con base en fuentes oficiales y datos de la Oficina Holandesa de Análisis de Política Económica (CPB) para el comercio mundial.

Nota: ALC comprende 18 países de América Latina: Argentina, Bolivia, Brasil, Chile, Colombia, Costa Rica, Ecuador, El Salvador, Guatemala, Honduras, México, Nicaragua, Panamá, Paraguay, Perú, República Dominicana, Uruguay y Venezuela; y 8 países del Caribe: Bahamas, Barbados, Belice, Guyana, Haití, Jamaica, Surinam y Trinidad y Tobago. El comercio mundial corresponde al promedio de las importaciones y exportaciones.

Precios

La mejora de los precios de algunos de los principales productos básicos exportados por ALC impulsó en buena parte la recuperación de 2017. Sin embargo, la tendencia no se sostuvo en 2018 en varios mercados clave (Gráfico 2). Excepto el petróleo, las cotizaciones de los bienes primarios más relevantes en las exportaciones latinoamericanas mostraron tendencias negativas a lo largo del año. Las presiones bajistas, además de responder a factores específicos de cada mercado, estuvieron motivadas por el fortalecimiento del dólar. Las causas de la apreciación de la moneda estadounidense se encuentran en el ajuste de la política monetaria de Estados Unidos, las correcciones bursátiles y la mayor incertidumbre financiera, sumados al incremento de las tensiones comerciales entre algunos de los principales actores de la economía mundial³. Este cambio en la coyuntura se registró cuando la mayoría de los precios se encuentran en niveles menores a la mitad de los máximos históricos.

El petróleo fue la excepción a la tendencia general, desde mediados de 2017 la cotización del crudo ha aumentado de manera casi ininterrumpida. Entre enero y noviembre de 2018 esta creció 33,6% interanual. El mayor dinamismo de la demanda mundial, sumado a los acuerdos para recortar la producción de los países de la OPEP y los ajustes en la extracción no convencional han provocado reducciones de inventarios que impulsaron la escalada del precio. Sin embargo, desde principios de octubre se observó un cambio de tendencia y la cotización comenzó a descender volviendo a niveles de finales de 2017, debido al incremento de la oferta. En este escenario, los principales productores mundiales de crudo acordaron un nuevo recorte a principios de diciembre para frenar la caída. El precio del petróleo en noviembre era aún 50% inferior al máximo histórico alcanzado en julio de 2008.

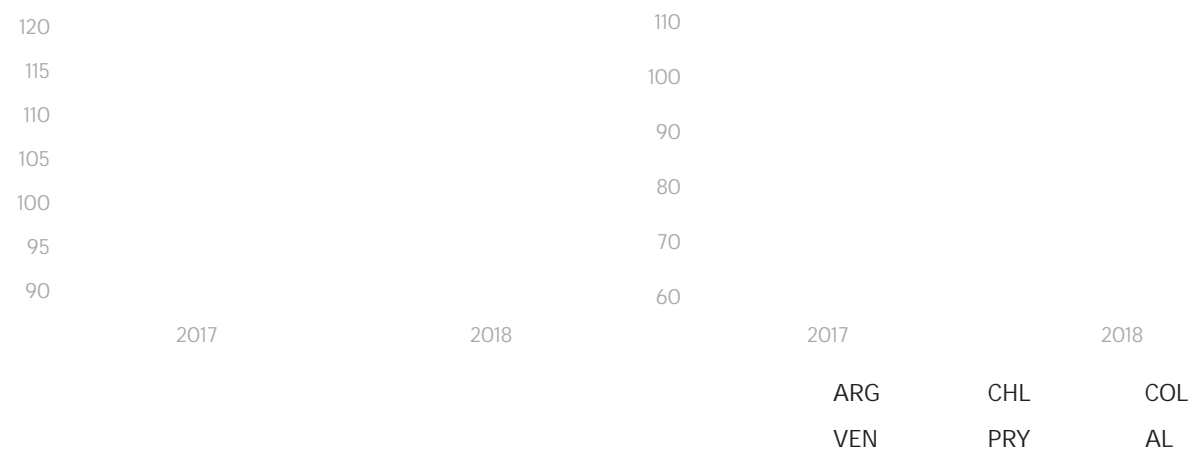
La cotización del mineral de hierro se ha mantenido relativamente estable a lo largo de 2018, aunque el promedio entre enero y noviembre se encuentra en un nivel 6,5% inferior al registrado en el mismo periodo de 2017. La implementación de medidas ambientales en China, que han restringido la demanda, y la aplicación de aranceles sobre las importaciones de ciertos productos de acero en Estados Unidos son algunas de las causas de las presiones bajistas en este mercado. Consecuentemente, el precio se encuentra en niveles muy por debajo de los máximos previos. En noviembre la cotización fue 62% inferior al pico logrado en 2011.

El cobre, que había mostrado un desempeño positivo ha8 (tado1 O 11 85.421dos s(18,)TJET)22 (a en .5 (r)2Tw 11

La cotización del café también mostró una tendencia decreciente a lo largo de 2017 y 2018. En

soja –impulsados por la demanda china que ha buscado proveedores alternativos tras la imposición del arancel a Estados Unidos- solo han logrado compensar parcialmente la fuerte caída en la producción de azúcar provocada por las sequías en el sur del país.

GRÁFICO 3 • VOLÚMENES DE EXPORTACIÓN DE PAÍSES SELECCIONADOS
(Índices, promedio móvil de 12 meses, enero 2017=100, 2017-2018)



Fuente: BID Sector de Integración y Comercio con base en fuentes oficiales, la Oficina de Estadísticas del Trabajo de Estados Unidos (BLS) y la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP).

Nota: El valor de las exportaciones de México está defactado con índices del BLS y el volumen exportado por Venezuela está estimado con cifras de OPEP. AL es un promedio de los índices nacionales ponderado con el valor de las exportaciones de cada país en 2010; la muestra representa 93% del valor de las ventas externas de AL ese año. Ver Notas Metodológicas para más detalles.

El enfriamiento de las cantidades exportadas se replicó en Perú. Se estima que las ventas externas reales se expandieron solo 1% en 2018 tras haber aumentado 8% en 2017. El resultado se debe a los menores envíos de oro, plomo, derivados del petróleo y de gas natural.

En Paraguay los volúmenes exportados se contrajeron en 2018 a un ritmo similar al del año previo (-1%). La caída en la producción de cereales, en especial de trigo, explica la mayor parte de la retracción, en la que también incidieron las menores exportaciones de energía eléctrica.

En 2018 se estima que las exportaciones reales de Argentina y Colombia profundizaron su caída (-4%) tras haber estado relativamente estancadas en 2017. En el caso de Argentina los productos más afectados por la contracción fueron los primarios y las manufacturas de origen agropecuario debido, entre otros factores, a la sequía sufrida a principios de año. En Colombia el descenso estuvo explicado por los combustibles.

Finalmente, Venezuela y Uruguay registraron una fuerte retracción de los volúmenes exportados en 2018 (-29% y -12%, respectivamente). En el caso de Venezuela la caída se profundizó, ya que en 2017 las cantidades se habían contraído 13%. En Uruguay se observó una notable reversión del desempeño debido a la fuerte sequía que afectó la producción de soja y trigo, tras haber tenido una cosecha récord en 2017.

Mercados

El comportamiento de la demanda de los principales mercados de América Latina y el Caribe fue muy heterogéneo en 2018 (Gráfico 4). China fue el socio más dinámico mientras que Estados Unidos, principal destino de las exportaciones regionales, incrementó sus importaciones por debajo del promedio. Aun así, la economía norteamericana fue la que más contribuyó a la expansión total de las ventas externas de ALC. En conjunto, ambos países explicaron dos tercios del aumento. Las compras de la Unión Europea y la propia ALC registraron tasas positivas, pero con tendencias decrecientes a lo largo del año.

GRÁFICO 4 • VALOR DE LAS IMPORTACIONES DE LOS PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES DESDE AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE Y EL MUNDO
(Promedio móvil trimestral de la tasa de variación interanual, porcentaje, 2017-2018)

Fuente: BID Sector de Integración y Comercio con datos del Fondo Monetario Internacional (FMI), US International Trade Commission (USITC), Eurostat, Aduanas de China y fuentes nacionales.

En 2018 las exportaciones de Bolivia experimentaron un alza estimada de 12,9%, levemente por debajo de la tasa de 2017 (15,5%). El aumento respondió principalmente a la evolución de los precios ya que los volúmenes exportados crecieron apenas 0,5%. El incremento de las ventas al resto de Sudamérica (21,4%) -en particular a Argentina y Brasil- explicó tres cuartos de la expansión total de las ventas externas. También se observó un fuerte dinamismo en los envíos a Asia (excl. China) (17,1%). Estos aumentos compensaron las notables retracciones de las exportaciones a Estados Unidos (-21,6%) y la Unión Europea (-1,8%). Los productos que más contribuyeron a la expansión fueron el gas natural y, en menor medida, el mineral de zinc.

Las exportaciones de Chile se expandieron a una tasa estimada de 10,6% en 2018, registrando una leve desaceleración con respecto a 2017 (14,0%). La mejora en el desempeño de los volúmenes

CUADRO 1 • CRECIMIENTO DE LAS EXPORTACIONES DE AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE POR DESTINOS SELECCIONADOS
(Tasa de variación anual, porcentaje, 2017 y 2018)

Aunque el desempeño de las ventas externas de Argentina mejoró en 2018 tras el estancamiento sufrido en 2017, la tasa de expansión fue relativamente débil (3,3%). El aumento de los precios de exportación compensó, solo en parte, la retracción de los volúmenes (-4%). El aumento del valor exportado al resto de Sudamérica (15,8%) -en particular Brasil- y, en menor medida, a la Unión Europea (6,6%), compensó la retracción de los envíos a los restantes destinos. Los mayores aumentos en el valor exportado se registraron en petróleo, vehículos y algunas manufacturas de origen agropecuario como cereales y lácteos, que fueron parcialmente contrarrestadas por la contracción de las exportaciones de productos primarios, en especial granos y aceite de soja, afectados por la sequía.

Según estimaciones propias, las exportaciones de Venezuela se estancaron en 2018 tras haber crecido un notable 21,7% en 2017. La mejora en el precio del petróleo -el principal producto de exportación- se vio contrarrestada por una fuerte contracción de los volúmenes despachados (-29%). Las retracciones de los envíos a todos los principales destinos se vieron compensadas por un incremento notable de las ventas a los Emiratos Árabes Unidos.

Finalmente, Uruguay fue el único país de la subregión en el que las exportaciones se contrajeron en 2018 (-4,4%), debido a la fuerte caída de los volúmenes (-12%). La contracción de las exportaciones se replicó en la mayoría de los principales socios y Sudamérica fue el destino que más contribuyó a la caída, en particular Brasil. La sequía, que afectó a la producción agropecuaria, especialmente a la soja, explicó en gran parte la retracción de las exportaciones uruguayas.

Mesoamérica

Mesoamérica registró un aumento estimado en las exportaciones de 10,6% en 2018. En 2017 el incremento anual había sido de 9,1%. La aceleración se explica por el mayor ritmo de crecimiento en las exportaciones de México, que pasaron de una tasa de expansión de 9,5% en 2017 a 11,5% en 2018. En contraste, en Centroamérica el crecimiento se atenuó pasando de una tasa de 5,8% a una de 3,0%⁶. El café y el azúcar explicaron gran parte del deterioro del desempeño exportador de varias de las economías del istmo, principalmente a causa de las caídas en sus precios. Simultáneamente, las exportaciones realizadas a través de los Regímenes Especiales de Comercio (REC) registraron mejoras que lograron, en la mayoría de los casos, compensar la contracción. El crecimiento de 10,2% de las exportaciones a Estados Unidos explicó tres cuartos del total de la expansión de las ventas externas mesoamericanas. Los envíos a China (13,2%), el resto de Asia (11,0%) y la Unión Europea (12,8%) mostraron un notable dinamismo.

El ritmo de expansión de las exportaciones de México se aceleró en 2018 en comparación con 2017 (11,5% y 9,5%, respectivamente). El alza en las ventas a Estados Unidos (10,5%) explicó tres cuartos del incremento total. Sin embargo, los más dinámicos fueron los envíos a la Unión Europea (15,8%), China (13,2%) y el resto de Asia (12,2%). Los vehículos y sus partes aportaron un tercio del aumento y los combustibles un 20% adicional.

⁶ Estos datos incluyen las exportaciones realizadas a través del Territorio Aduanero General (TAG) y de los Regímenes Especiales de Comercio (REC) en Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras, Nicaragua y República Dominicana, mientras que las exportaciones de Panamá solo incluyen aquellas del régimen general. Los REC comprenden regímenes como las zonas francas y el perfeccionamiento activo en los cuales se admiten bienes bajo disposiciones especiales (aduaneras, arancelarias, tributarias, etc.) para su procesamiento y ulterior exportación. Las exportaciones del TAG no se acogen a estas disposiciones.

GRÁFICO 5 • CONTRIBUCIÓN DE LOS PRINCIPALES SOCIOS A LA VARIACIÓN TOTAL DE LAS EXPORTACIONES

Guatemala fue el único país centroamericano que registró una contracción de las exportaciones en 2018 (-2,6%), tras haber aumentado 5,1% en 2017. La caída se registró tanto en las ventas a través de REC (-1,4%) como en las del TAG (-3,3%). La fuerte contracción de los envíos de azúcar y café no fue compensada por la expansión en los artículos de vestuario, hierro y acero y energía eléctrica. El leve incremento de los envíos a Estados Unidos (4,7%) no fue suficiente para balancear la retracción de las ventas a casi todos los restantes principales destinos. La caída de 45,8% de las exportaciones a Asia (excl. China), debida principalmente a menores envíos de azúcar, explicó la mayor parte de la contracción total.

Caribe

Belice registró una caída en las exportaciones de 14,2% en 2018 como consecuencia de las retracciones de los envíos a la Unión Europea (-20,2%) y Estados Unidos (-18,5%). La contracción se debió a una fuerte caída de las exportaciones de azúcar (25,9%) como resultado de menores precios y estancamiento de los volúmenes.

incertidumbre asociada a la ratificación del nuevo tratado comercial preferencial norteamericano. Por su parte, la demanda de la Unión Europea se encuentra estancada mientras subsisten interrogantes sobre la posibilidad de mejorar el régimen de acceso preferencial para algunas de las grandes economías de la región. Asimismo, el crecimiento de los flujos comerciales intrarregionales está supeditado al mantenimiento del sendero de expansión económica, en un ambiente externo caracterizado por condiciones financieras más restrictivas y crecientes riesgos a la baja para las perspectivas económicas de la región.

Finalmente, los riesgos para las perspectivas comerciales de la región dependen críticamente del desenlace de la escalada de las tensiones comerciales globales. La tregua comercial recientemente anunciada entre Estados Unidos y China podría impulsar una mejora del cuadro comercial

OPEP referente a los precios del petróleo tipo Merey y a la producción. La agregación de las series nacionales se realizó con la participación de los países en las exportaciones totales valoradas en dólares en el año 2010.

Se utilizaron las siguientes fuentes oficiales de datos. Argentina: Instituto Nacional de Estadística y Censos; Bahamas: Department of Statistics; Barbados: Barbados Statistical Service; Belice: Statistical Institute of Belize; Bolivia: Instituto Nacional de Estadística; Brasil: Ministério do Desenvolvimento, Indústria e Comércio Exterior; Chile: Banco Central de Chile; China: China Customs Statistics; Colombia: Departamento Administrativo Nacional de Estadística; Costa Rica: Banco Central de Costa Rica; Ecuador: Banco Central del Ecuador; El Salvador: Banco Central de Reserva de El Salvador; EE. UU.: US International Trade Commission; Guatemala: Banco de Guatemala; Guyana: Bureau of Statistics; Haití: Banque de la République d'Haïti; Honduras: Banco Central de Honduras; Jamaica: Statistical Institute of Jamaica; México: Banco de México; Nicaragua: Banco Central de Nicaragua; Panamá: Instituto Nacional de Estadística y Censos; Paraguay: Banco Central del Paraguay; Perú: Banco Central de Reserva de Perú y Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria; República Dominicana: Dirección General de Aduanas; Surinam: Central Bank of Suriname; Trinidad y Tobago: Central Bank of Trinidad and Tobago; Unión Europea: Eurostat; Uruguay: Banco Central del Uruguay; Venezuela: OPEP y FMI.

En este documento se utilizan las siguientes siglas: AL – América Latina; ALC – América Latina y el Caribe; BLS - Oficina de Estadísticas del Trabajo de EE. UU.; CPB – Oficina Holandesa de Análisis de Política Económica; FMI – Fondo Monetario Internacional; OPEP – Organización de Países Exportadores de Petróleo; REC – Regímenes Especiales de Comercio; TAG – Territorio Aduanero General; USITC – US International Trade Commission.

